

**Perakendeci, Toptancı ve
Üretici Firmalar için Ticari Yazılım**

**Orta ve Küçük Ölçekli Firmalar için Nebim V3
Standart Sürüm**

NEBİM

V3

Standard Edition

NEBİM

Nebim V3

Perakendeci, toptancı ve üretici firmaların ihtiyaç duydukları tüm iş süreçlerini entegre bir şekilde sağlayan ticari yazılım

Nebim V3, üretimden sevkiyata, toptan ve perakende satış kanallarında gerçekleşen satıştan satış sonrası hizmetlere kadar; bir perakendeci, toptancı ya da üretici firmanın gereksinim duyacağı tüm iş süreçlerini baştan sona kapsamaktadır.

Nebim V3, tüm iş süreçlerinin uçtan uca entegre bir yapıda yürütülmeleri sayesinde hataların önüne geçer, izlenebilirliği ve güvenle karar almayı sağlar, departmanlar arası etkileşimi sağlayarak kurumsal veri bütünlüğünü güçlendirir ve böylelikle firmaların kurumsal gelişim süreçlerini hızlandırır.

Kapsamlı ve Entegre

Aynı platform üzerinde, ham madde tedarikçiden perakende satış noktalarına kadar baştan sona entegre iş süreçleri

Değişime ve Büyümeye Açık

Parametrik yapı ile iş süreçlerinin modellenmelerinde çeviklik

Hızlı Uyarlanabilir

Kolay kullanım sayesinde anahtar kullanıcılar tarafından hızlı benimsenme

Nebim V3 Standart Sürüm

Perakende & Toptan Satış

- Dokunmatik Ekran
- Peşin / Vadeli Satış
- Taxfree Satış
- Hediye Kartı Satışı
- Ürün Sorgulama (Kiosk)
- Kampanya Uygulama
- Ürün Ayırma
- Eşdeğer Ürün Önerme
- Satış Askıya Alma
- Kredi Kartı Provizyonu
- Personale Satış

Mağaza Arka Ofis & Müşteri Yönetimi

- Satış Elemanı Yönetimi
- Satış Analizleri
- Eksik Ürün Siparişi
- Mal Kabul & İade
- Sayım & Fark Eşitleme
- Envanter Raporları
- Kasa, Masraf Yönetimi
- Transfer
- Gecikmiş Ödemeleri İzleme
- Vade Farkı Hesaplama
- İcralık Müşteriler

Ürün Yönetimi

- Ürün Hiyerarşisi
- Koleksiyon, Sezon, Storyboard
- Varyant; Renk ve Boyutlar
- Lot, Barkod, Etiketleme
- İkinci Kaliteye Düşürme, Iskarta

Mağaza Yönetimi

- Mağaza Tanımlamaları
- Mağaza Depoları
- Satış Planı
- Satıcı Prim Yönetimi

Satış & Pazarlama

- Toptan / Perakende Müşteriler
- Satış Fiyat Listeleri
- Hediye Kartı
- Satış Süreçleri Yönetimi
- Konsinye Satışlar
- Satıcı Performans Yönetimi
- Satışların Maliyeti
- İhracat
- Kampanya Yönetimi
- Loyalty Kartı
- Servis ve Destek

Satın Alma

- Tedarikçiler
- Tedarikçi Fiyat Listeleri
- Alım Süreçleri Yönetimi
- Masraflar
- Malzeme Alımları
- Konsinye Alımları
- İthalat

Depo Operasyon

- Mal Kabul
- Ürün Sevkiyat
- Envanter ve Sayım Eşitleme
- Mobil Depo Operasyonları
- Birleştirilmiş Ürün

Genel Muhasebe

Finansman Yönetimi

İnsan Kaynakları

Personel Ücretleri

Çok dilli kullanıcı arayüzü ve veri desteği

İş ortaklarıyla aynı ortamda çalışabilme

Veri Ambarı

Nebim V3 Standart Sürüm

Perakendeci, Toptancı ve Üretici Firmalar için Ticari Yazılım

Kapsamlı ve Entegre

Nebim V3'ün desteklediği iş süreçleri ve fonksiyonlar tasarlanırken; özellikle perakende, toptan satış ve üretim gerçekleştiren, toptan, perakende, bayi gibi çok kanallı yapıları olan firmaların gereksinimleri göz önünde bulundurulmuştur.

Nebim V3'ün ortak bir platform üzerinde geliştirilmiş olan uygulamaları; firmaların tüm ofislerinde, fabrikalarında ve perakende satış noktalarında hem arka ofiste hem de ön ofiste (POS) - görev alan kullanıcıların gereksinim duydukları süreçleri kapsamaktadır. Bunun yanı sıra, firmaların iş birliğinde oldukları iş ortaklarının satışlarının, stoklarının ve hatta muhasebelerinin de aynı platform üzerinde yönetilmesi Nebim V3 tarafından desteklenmektedir.

Nebim V3 tüm bu fonksiyonelliği modüler, ancak birbirleri ile tümüyle entegre olarak çalışan uygulamalar ile sağlamaktadır.

Değişime ve Büyümeye Açık

Nebim V3'ün genişlemeye açık modüler yapısı ve sunduğu sürümler, büyük düşünen, ancak bir ERP projesine küçük adımlar atarak başlamak isteyen organizasyonların gereksinimlerine yanıt verir. Aynı zamanda, parametrik ürün kategori yönetimi, parametrik şirket, kanal, bölge, ofis, iş ortağı, mağaza, depo vs. kodlamaları, aynı platforma iş ortaklarının da online olarak bağlanabilmesi, satın alma ve sevkiyat gibi iş süreçlerinin firma gereksinimlerine uygun olarak parametrik bir şekilde tanımlanabilmeleri gibi özellikleri ile Nebim V3, firmalara ölçeklerini büyütürken ihtiyaç duyacakları çevikliği sağlar.

Hızlı Uyarlanabilir

Nebim V3, perakendeci, toptancı ve üretici firmaların gereksinim duyacakları birçok özelliği parametrik olarak sunmaktadır. Pratik kullanıcı arayüzleri ve zengin raporlama çözümleri, Nebim V3'e geçiş sürecinde anahtar kullanıcıların yazılımı hızla benimsemelerini sağlayarak projenin başarısına destek olmaktadır.

Yazılımın sunduğu özelliklerin yanı sıra, firma gereksinimlerinin ihtiyaç duyulan detayda analizi, iş süreçlerinin doğru kurgulanması, yazılımın parametrik ayarlarının firma önceliklerine göre optimal bir şekilde gerçekleştirilmesi, mevcut sistemden yeni yazılıma veri aktarımı, kullanıcıların eğitimleri ve yeni yazılım çözümünü benimsemelerinin sağlanması, projenin başarısı için vazgeçilmez unsurlardır.

Nebim V3 Platformu

İş ortaklarıyla aynı ortamda çalışabilme

Bayi, franchise gibi farklı tüzel kişilikler merkezdeki şirket ile aynı platformda online olarak birlikte çalışabilirler.

Her iş ortağı merkez tarafından kendilerine verilen iş ortağı kullanıcı ile sisteme bağlanarak işlemlerini gerçekleştirebilir. Kendi parametreleriyle kendi kullanıcılarını tanımlayarak yetkilendirebilir. Her iş ortağı kendi ön muhasebe (cari hesap) ve muhasebe işlemlerini merkezden bağımsız olarak yönetebilir.

Farklı dillerde veri yönetimi

Ürün adları, renk ve boyut adları, kategori adları gibi kullanıcı tarafından tanımlanan her türlü verinin istenen sayıda diğer dildeki karşılıkları girilerek raporlanabilmesi sağlanır.

Rapor özellikleri ile kullanıcı bazında rapor özelleştirme

Rapor özelleştirme yetkisi verilmiş kullanıcılar tarafından program içerisinden raporlara erişimle dizayn değişiklikleri yapılabilir.

Sürükle bırak yöntemiyle kullanıcı ihtiyacına göre pivot raporlar oluşturulabilir. Bu raporlar grafik olarak da analiz edilebilir.

Rapor değişiklikleri kullanıcı bazında farklılaştırılabilir. Rapor filtreleri de kullanıcı bazında oluşturularak kaydedilebilir. Bu sayede her kullanıcı sadece kendi filtrelerine ulaşabilir.

Raporlar Excel, MHT, HTML, RTF ve PDF gibi farklı formatta kaydedilebilir, ekli dosya olarak mail ile gönderilebilir, rapor içerisinden veri araması yapılabilir.

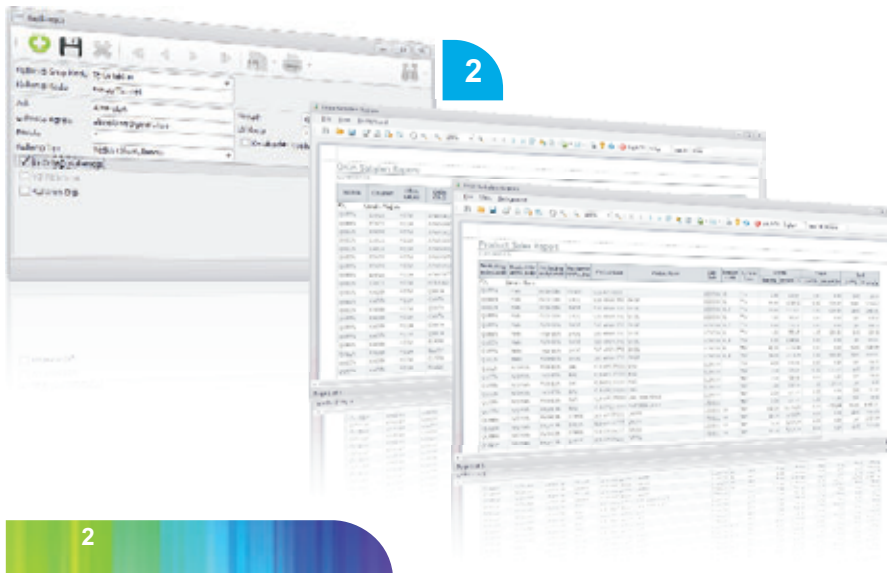
Detaylı yetkilendirme seçenekleriyle veri erişim güvenliği

Yetkilendirme, kullanıcı yetki grubu bazında yapılır. Kullanıcı tarafından ihtiyaca göre tanımlanacak olan kullanıcı yetki gruplarına yetkiler verilir. Kullanıcılar ise bu yetki gruplarına dahil edilerek yetkilendirilmiş olur.

Veri sahası bazında, fiş bazında ve program erişim izinleri gibi yetkilendirmeler yine kullanıcı yetki grupları bazında yapılır.

Kullanıcı bazında şirket erişim izinleri ve şirketin hangi ofisi ve deposuna erişilebileceği gibi detay yetkilendirmeler yapılabilir.

1



2

1-İş Ortağı kullanıcısı ile iş ortaklarının sisteme yetkileri dahilinde bağlanması sağlanır.

2-Aynı veri, farklı dillerde raporlanabilir.

Ürün Yönetimi

Ürün yapılandırma

Ürün gruplamasında istediğim seviyede kırılma yapabilir miyim?

Sezon ve koleksiyon bilgilerini ürünlerle nasıl eşleştirebilir ve raporlayabilirim?

Ürünler için renk ve boyut sayısına karar verebilir miyim?

Ürün hiyerarşisi ile ürünleri kategorize ederek istenen seviyede gruplandırma yapılabilir. Firma ihtiyaçlarına göre özelleştirilebilen bu yapı sayesinde ürün yönetimindeki tüm süreçlerde ve raporlarda ürünlere aynı ürün ağacı gözü ile bakılarak aynı dilin konuşulması sağlanır. Ürün kodlamalarında hatayı önlemeye yönelik sistematik kod yapısı yine ürün hiyerarşisi ile mümkün olur.

Sezon, Koleksiyon ve Öykü panosu bilgilerini içeren ürün koleksiyon grupları oluşturulabilir. Tanımlanan ürünler bu gruplandırmalara dahil edilerek her bir kırılıma göre detaylı analiz yapılabilir.

Boyutlandırma seçenekleriyle; renk ve farklı boyut tanımlamaları yapılabilir. Bu boyutlar firma sektörel ihtiyaçlarına göre beden, drop, kavala veya en, boy, yükseklik gibi isimler ile kullanıcı tarafından belirlenebilir.

Ürün özellikleri

Ürünlerimi gruplamak ve raporlamak için istediğim sayıda özellik tanımlayabilir miyim?

Ürünlerime birden fazla barkod verebilir miyim?

Ürünlerime renk bazında fotoğraf belirleyebilir miyim?

Ürünlerime birden fazla asorti tanımlayabilir miyim?

Renk-pantone eşleştirmesi yapabilir miyim?

Firma yapısına uygun ürün özellikleri tanımlanabilir. Bu özellikler, "girilmesi zorunlu" ve "değiştirilemez" şeklinde tanımlanarak veri girişlerinde kullanıcı hataları engellenir.

Her ürün hiyerarşi seviyesi için hangi özelliklerin geçerli olduğu tarif edilerek kodlama hatalarının önüne geçilir.

Ürün Barkod girişleri kullanıcı tarafından tanımlanabilen EAN-13, Code 128 gibi farklı tiplerde barkod tanımlamalarıyla yapılabilir.

Model fotoğrafı, renk bazında fotoğraf, değişik açılardan çekilmiş diğer fotoğraflar ve modelin tüm aşamalarının fotoğraflarının saklanabildiği ürün görselleri eklenebilir. Ürüne ait birden fazla lot (asorti) tanımlaması yapılabilir ve her bir lot için barkod verilebilir. Bu sayede ürün siparişleri ve giriş çıkış hareketleri bu lot barkodlarına göre gerçekleştirilebilir ve raporlanabilir.

Tema, tema özellikleri, Pantone, kumaş karışımları ve renk özellikleri gibi birçok detayda özellik tanımlanarak gruplandırma yapılabilir. Benzer ürün kavramı ile, satış ve sevkiyatlarda alternatif olabilecek ürünler belirlenir.

Birden çok ürünün bir arada satılması durumunda ürün birleştirme seçeneği kullanılır. Birleştirilecek ürün için yeni bir ürün tanımlanır. Bu yeni birleştirilmiş ürün için kaç adet farklı ürünün birleştirileceği belirtilir ve istenen sayıda birleştirilmiş ürün hazırlanır. Birleştirilmiş ürünlerin içindeki ürünlerin stokta olup olmadığı kontrol edilerek kontrollü ürün birleştirme sağlanır, envanteri ayrıca takip edilebilir ve bu ürünlere ayrı fiyat oluşturulabilir.

1-Ürün hiyerarşisi ile ürünler kategorize edilerek istenen seviyede gruplandırılabilir.

2-Firma ihtiyacına göre ürün özellikleriyle detaylandırma, gruplandırma, renk özellikleri ve renk bazında fotoğraf atamaları yapılabilir.



Satış & Pazarlama Yönetimi

Fiyat yönetimi

Firma, satış kanalı, renk, boyut bazında farklı fiyatlar belirlenebilir. Fiyat değişiklikleri tarih bazında izlenebilir. Fiyat listelerine geçerlilik tarihi ve saati verilerek fiyatların, zamanı geldiğinde otomatik devreye sokulması sağlanır. Otomatik fiyat oluşturma ile mevcut fiyat listeleri kullanılarak, firmanın belirleyeceği hesaplama yöntemine göre yeni fiyat listeleri oluşturulabilir. Oluşturulan fiyat listelerinin geçerli olabilmesi için onaylanması gerekir.

Satış süreçleri yönetimi

Toptan satış, konsinye satış, mağaza transferleri gibi farklı satış tipleri için sipariş, rezervasyon, sevk emri, ürün toplama operasyonu, irsaliye, fatura gibi farklı satış ve sevkiyat süreçleri belirlenebilir. Sipariş, rezervasyon, sevk emri, ürün toplama operasyonu, irsaliye, fatura gibi süreçlerin kullanımı zorunlu hale getirilerek süreç dışı operasyonlar engellenir. Depo bazında farklı satış ve sevkiyat süreçleri belirlenebilir. Mobil operasyonlar ile toptan satış siparişleri ve sevk işlemleri gerçekleştirilebilir.

Kampanya yönetimi

Satış anında promosyon indirimleri, indirim çeki kazandırma ve kullandırma, para puan kuralları gibi esnek kampanya tarif edilebilir. Bu kampanyalar istenen zaman diliminde, istenen noktalarda uygulanabilir ve toptan, perakende müşteri ve personele ayrı kampanyalar tarif edilebilir. Detaylı kampanya analizleri yapılabilir.

Mevcut kampanyalar dışında özel kampanyaları, kullanıcı kendi tarif edebilir.

Fiyatları satış noktalarını için farklılaştırabilir miyim?

Fiyatlarımdaki değişimleri izleyebilir miyim?

Kullanıcılarımın satış ve sevkiyat işlemlerini hangi sıralamada yapmaları gerektiğini belirleyebilir miyim?

Toptan siparişlerimi mobil cihazlar ile yapabilir miyim?

Kampanya şartlarını parametrik olarak belirleyebilir miyim?

Toptan satışta da kampanya uygulayabilir miyim?

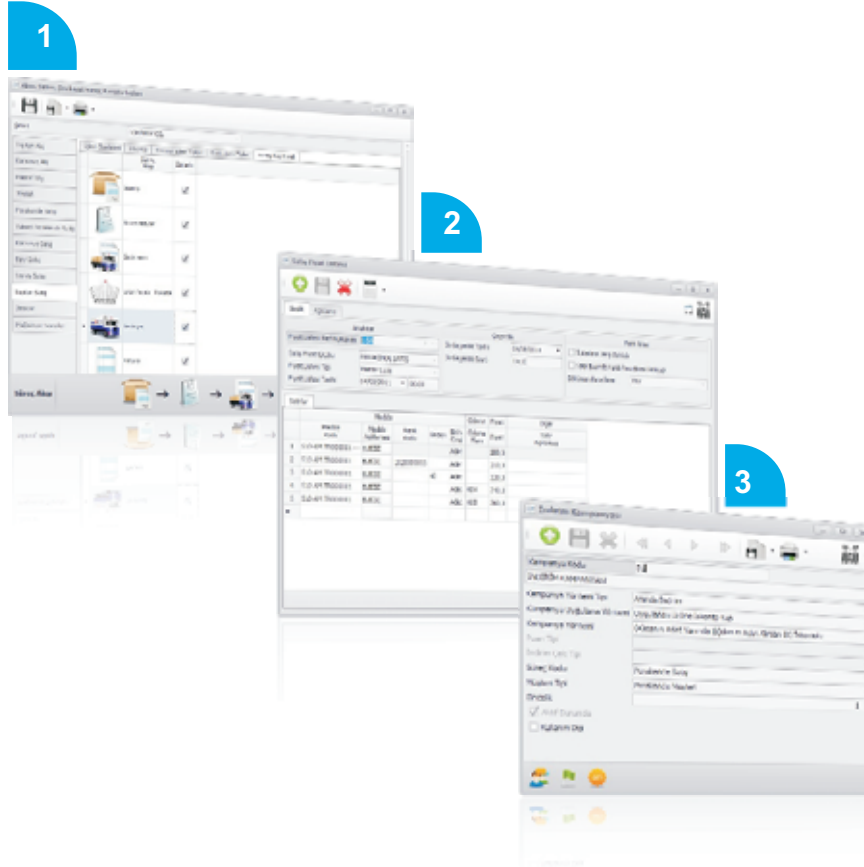
Kampanyaların hangi tarih/saat aralığında geçerli olacağını belirleyebilir miyim?

İndirim çeki ve para puan uygulayabilir miyim?

1-Satış ve sevkiyatlar için farklı süreçler belirlenebilir.

2-Kanal, renk, boyut bazında fiyat listeleri oluşturulabilir.

3-Anında indirim, indirim çeki, para puan gibi birçok kampanya aynı anda yönetilebilir.



Hediye kartı

Hediye kartı basabilir miyim?

Bakım onarım için müşteriden gelen ürünleri takip edebilir miyim?

Müşteriye anında servis formu verebilir miyim?

Mağazalarımın farklı fiyatlarla çalışmalarını sağlayabilir miyim?

Mağazalarımın toptan satış için de farklı fiyat uygulayabilir miyim?

Mağazalarımın istediğim sayıda özellik tanımlayarak farklı şekilde gruplandırabilir ve raporlayabilir miyim?

Tutar ve son kullanma tarihi belirleyerek seri numarası bazında hediye kartı oluşturulabilir. Bu hediye kartları toptan müşterilere satılabilir veya perakende müşterilere satışı için mağazalara sevk edilebilir. Satış yapılmış hediye kartı alışverişte ödeme aracı olarak kullanılabilir. Parçalı olarak da kullanılabilen hediye kartlarının tekrar kullanımı önlenir.

Servis ve destek

Arızalı ürün için POS üzerinde anında servis takip formu oluşturularak müşteriye verilebilir. Ürünlerin tüm bakım onarım safhaları bu servis formu numarasıyla anında izlenebilir. Tamir edilemeyen ürünleri ikinci kaliteye ayırarak ürün değiştirme işlemleri gerçekleştirilebilir. Servisten doğan bir bakım onarım bedeli varsa servis faturası kesilebilir. Servis durum bilgisi müşteriye SMS olarak gönderilebilir.

Mağazaların yönetimi

İstenen sayıda mağaza özelliği tarif edilerek mağazaların farklı şekillerde gruplanması ve raporlanması sağlanır. Mağazaların dahil olduğu satış kanalları belirlenebilir. Bu sayede planlama ve analizlerde bu satış kanallarına göre gruplamalar oluşturulabilir. Her bir mağaza için farklı fiyat grupları belirlenebilir ve bu fiyat grupları perakende ve toptan satış için farklı olarak düzenlenebilir.

Mağaza fotoğrafı, harita lokasyonu gibi görsel bilgiler saklanabilir. Mağaza Dağıtım Grubu, Konsepti, Fiyat Seviyesi, İklim Kuşağı, Kapasite Seviyesi, Kat Sayısı, Giriş Sayısı, Vitrin Sayısı, Kasa Sayısı, Çalışan Sayısı, Araba Sayısı, Çalışma Saatleri gibi birçok tanımlayıcı bilgi ile mağazalar detaylı gruplandırılarak raporlanabilir.

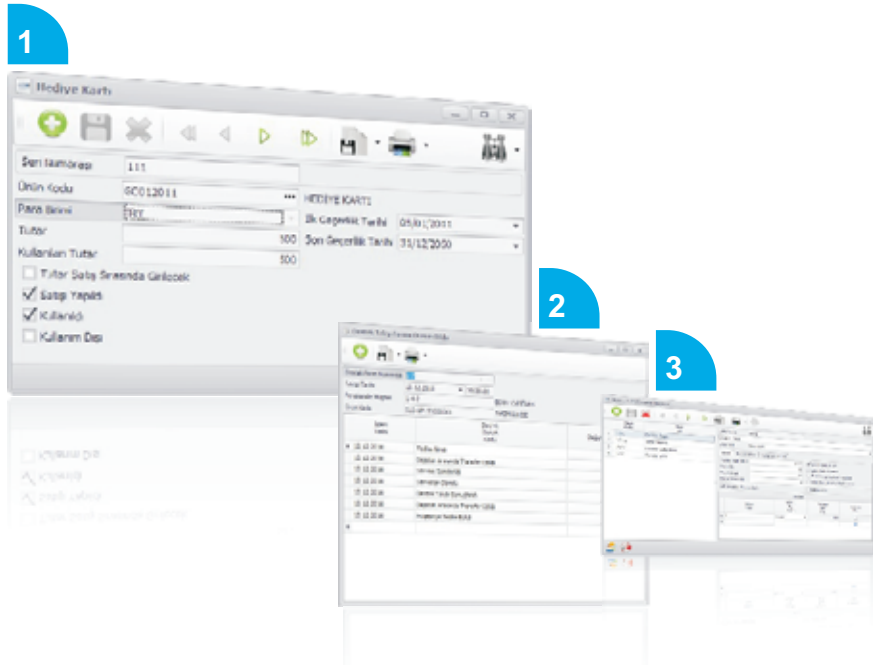
Mağaza metrekare ve kira bilgileri tarih bazında girilerek, kira ve metrekare tarih bazındaki değişimi izlenebilir. Mağaza çalışma saatleri ve personel işe başlama/bitirme saatleri izlenebilir.

Mağazanın; depo, satış alanı, vitrin gibi her bir alanı için depo tanımlanabilir. Her bir depo için farklı m² bilgisi ve raf / reyon gibi bölüm ayrımları yapılabilir. Her bölüm için farklı m² bilgisi girilebilir.

1-Seri numarası bazında hediye kartı tanımlanabilir.

2-Destek talep formuyla bakım onarım süreçleri kolaylıkla takip edilebilir.

3-Mağazanın her bir alanı için depo tanımlaması yapılabilir.



Nebim V3 Mağaza

Nebim V3 Ön Ofis ve Arka Ofis uygulamalarıyla hızlı ve kolay satış, iade ürün kabul ve transfer işlemleri yönetimi

Hızlı ve kullanımı kolay, dokunmatik ekran destekli satış ekranı yardımıyla zamandan tasarruf sağlayan Nebim V3 POS ile kasiyerin tek tuşla satış, iade, kampanya, servis ve raporlama gibi her bir uygulamayı aynı ekrandan yönetebilmesi sağlanır. Arka ofis uygulamalarıyla ise taksitli satış ve vade farkı, mağaza performans raporlamaları, analiz, mal kabul ve onaylama, banka ve kasa işlemleri pratik bir şekilde gerçekleştirilebilir.

Nebim V3 Mağaza POS

- Dokunmatik ekran destekli arayüz ile hızlı ve kolay satış işlemleri yapılır.
- POS ekranındaki tüm tuşlar kullanıcı bazında düzenlenebilir. Tüm tuşlar için ayrıca fonksiyon tuşları tarif edilerek satış anında maksimum hız sağlanır.
- Kredi kartı taksit sayısına göre farklı fiyat uygulanabilir.
- Kampanya tanımlamalarının hızlı bir şekilde uygulanması sağlanır. Birden fazla kampanya aynı anda kullanılabilir. İndirim çekleri ve puan kazanma ve kullandırma işlemleri gerçekleştirilebilir.
- Hediye kartı satışı yapılabilir. Satışı yapılmış hediye kartlarına yükleme yapılabilir ve alışverişte ödeme aracı olarak alınabilir. Hediye kartlarının satıldığı gün itibariyle kaç gün geçerli olacağı belirlenebilir.
- Satış sonrası destek ile Nebim V3 POS üzerinden müşteriye anında servis formu verilebilir. Servis durumu müşteriye SMS ile bildirilebilir.
- Satışı askıya alma ile satış işlemi yarıda bırakılarak diğer işlemler alınabilir. İstendiği anda yarım bırakılan satış çağırılarak sonuçlandırılabilir.
- Ürün ayırma işlemleri yapılabilir. Ayrılan ürün için müşteriden kapora alınabilir. Müşteriye ürün teslimatı esnasında fark bedel tahsil edilerek fatura kesilir.

Kapora işlemlerini takip edebilir miyim?

Kasada işlemleri askıya alıp, müşteri tekrar kasaya gelene kadar diğer müşterilerin işlemlerini yapabilir miyim?

Kampanyaları kasiyer inisiyatifine bırakmadan otomatik uygulatabilir miyim?



Nebim V3 POS satış ekranıyla satış, sipariş, iade, satış sonrası destek gibi işlemler hızlı ve pratik olarak gerçekleştirilir.

Ürünlerin diğer mağazalardaki durumlarını sorgulayabilir miyim?

Müşterilere değişim kartı verebilir miyim?

Kasiyer iskontolarının şifreyle yapılmasını sağlayabilir miyim?

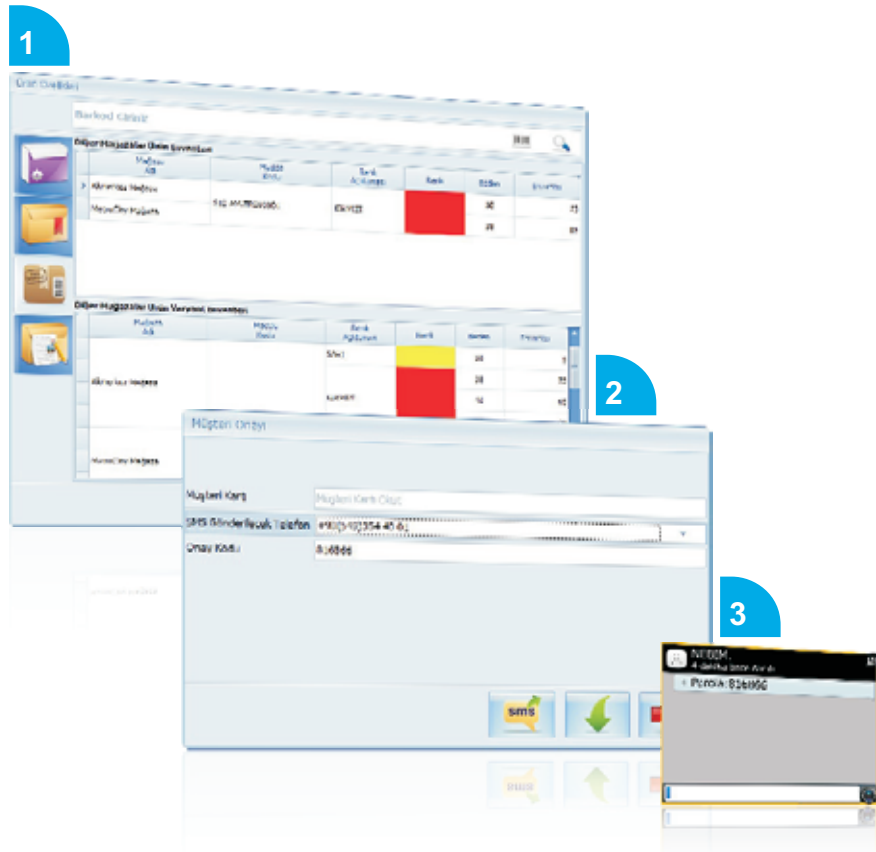
Kasiyerler gün içerisinde POS üzerinden rapor alabilirler mi?

- Nebim V3 POS üzerinden gerçek zamanlı ürün sorgulama yapılabilir. Ürünün mağazadaki envanter durumu, diğer mağazalardaki tüm varyantlarının envanter durumu, ürün özellikleri ve ürün açıklamaları gibi parametrik olarak belirlenen bilgilere sorgulama ekranından ulaşılabilir. Nebim V3 POS ürün sorgulama kiosklar üzerinde farklı parametrelerle çalıştırılabilir.
- Müşteri siparişleri ile müşteri için özel üretilecek ürün siparişleri alınıp merkeze bildirilebilir.
- Alışverişteki tüm ürünler için değişim kartı verilebilir.
- Benzer ürün önerileriyle tükenmiş ürünler için müşterilere alternatif ürünler önerilebilir.
- Müşteri doğrulama sistemi ile özel müşteriler için yapılan iskonto ve kampanyaların doğru kişiye yapıldığını kontrol etmek için alışveriş esnasında müşterinin cep telefonuna SMS ile anlık parola gönderilebilir.
- Nebim V3 POS üzerinden yapılan iskontolar için kasiyerin iskonto yapabilmesi iskonto parolasına bağlanabilir. Bu sayede iskonto parolasını bilmeyen kasiyer işlem yapamaz. Aynı zamanda yapılan iskontoların sebepleri girilerek daha sonra bu sebepler analiz edilebilir.
- Personale satış işlemleri gerçekleştirilebilir.
- Gün sonu beklemeden mağaza durum raporlamaları Nebim V3 POS üzerinden kolaylıkla yapılabilir.

1-Ürün sorgulama ile online olarak ürünle ilgili fiyat ve diğer mağazalardaki envanter durumu görülebilir.

2-Müşteri onay ekranıyla müşteri kartı yanında olmayan müşteriyi tanımak için anında SMS gönderilir.

3-Müşteri onayı için müşteri telefonuna gönderilen SMS şifre kasiyer tarafından girilerek iskontolu işleme devam edilir.



Nebim V3 mağaza arka ofis uygulamaları

Arka Ofis uygulamasıyla mağaza; mal kabul ve ürün transfer işlemleri pratik bir şekilde gerçekleştirilebilir.

Kasa, banka, masraf ve merkezin belirlediği kurallar dahilinde satın alma işlemlerini gerçekleştirebilir. Bu işlemler merkez tarafından anlık olarak izlenebilir.

Taksitli satış işlemleri, farklı ödeme planına göre fiyatlandırma ve taksitlendirme ve vade farklı hesaplamaları ile tahsilat işlemleri yapılabilir.

Toptan satış işlemleri de yine mağaza arka ofis uygulamasıyla gerçekleştirilebilir.

Toptan müşteriler ile ilgili çek / senet işlemleri ve borç kapama işlemleri yapılabilir.

Mağaza ve bölümlerinin sayımları yapılarak sayım farkları eşitlenebilir. Envanter ve satış analizleri yönetimi ve eksik ürün siparişleri kontrollü bir şekilde gerçekleştirilir.

Mağazada mobil cihazlar kullanarak, toptan satış ve perakende satış, mal kabul, merkeze iade ve sayım gibi işlemler kontrollü ve pratik bir şekilde gerçekleştirilebilir.

Mağaza satıcı performansı, satış raporları, mağaza ciro bilgileri, günlük ödeme ve peşinat listeleri, kasa ve kasiyer bazında satışlar ve ödemeler gibi analizler yapılabilir.

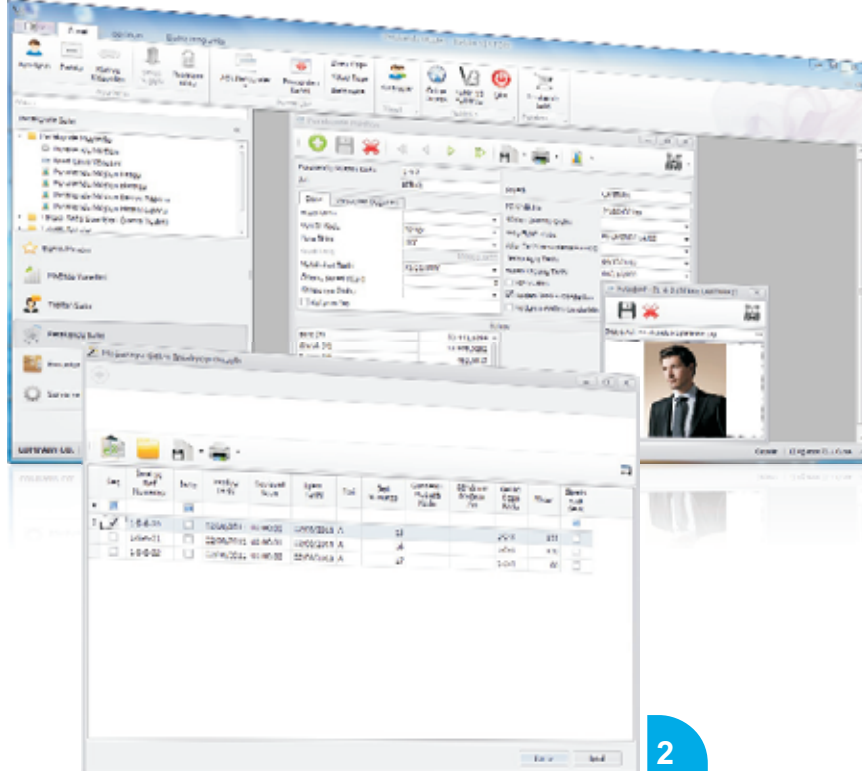
Mağazalarım kendi kasa, masraf ve banka işlemlerini yönetebilirler mi?

Perakende ve Toptan müşterilere taksitli satış yapabilir miyim?

Perakende müşteriler için sipariş, rezervasyon ve sevk işlemleri yapabilir miyim?

Mağazada mal kabul gibi işlemleri mobil cihazlarla yapabilir miyim?

1



2

1-Mağaza satış ve performans analizlerinin yapıldığı, mal kabul ve eksik siparişlerin merkeze bildirildiği, banka, kasa ve masraf işlemlerinin yönetildiği arka ofis uygulamalarıyla etkin mağaza yönetimi sağlanır.

2-Mağaza Arka Ofis Uygulaması ile mağazaya gelen ürünler için mal kabul işlemleri yapılır.

Satın Alma

Satın alma süreç yönetimi

Tedarikçi fiyat listelerimi nasıl takip edebilirim?

Satış siparişleri ve kullanılabilir ürün envanterine göre otomatik satın alma siparişleri oluşturabilir miyim?

Mağazalarımın sadece kendileriyle ilgili masraf tiplerini görmelerini sağlayabilir miyim?

Masrafların maliyet merkezlerini seçebilir miyim?

Malzemeleri ürünlerden farklı olarak tanımlayıp takip edebilir miyim?

Masraf alımları için farklı fiyatlar oluşturabilir miyim?

1-Özet girişler ile varyant ve lot bazında pratik mal kabul işlemleri yapılabilir.

2-Detaylı masraf tanımlamaları ve masraf tedarik süreçleri takibi yapılabilir.

3-Malzemeler kullanıcı ihtiyaçlarına göre ürünlerden farklı özellikler tanımlanarak gruplanabilir.

Sipariş planlama ile tedarikçilerden alınan ve henüz sipariş aşamasına gelmemiş satın alma teklifleri girilebilir. Daha sonra bu teklifler satın alma siparişine veya faturasına dönüştürülebilir.

Sipariş, önceden sevkiyat bildirim (ASN), irsaliye ve fatura işlemleriyle satın alma süreçleri etkin bir şekilde yönetilir. Sipariş esnasında satın alma fiyatları verilerek ürün kabullerinin siparişteki fiyattan yapılması sağlanır. Önceden sevkiyat bildirim (ASN) ile tedarikçiye verilen siparişin yükleme bilgisi, ürün teslimatından önce alınabilir. Bu sevkiyat bildirim ile, ürün miktarları, sevkiyat yöntemi, tahmini varış tarihi, gemi ve konteynır numarası, boşaltma limanı, akreditif numarası ve ithalat dosya numarası gibi bilgiler kaydedilir. Bu bilgiler doğrultusunda tahmini varış tarihine göre henüz yolda olan ürünlerin dağıtımı yapılabilir.

Hızlı ve kontrollü mal kabul işlemleri gerçekleştirilebilir. Fiş girişlerinde özet girişler yardımıyla varyant ve boyut tablosu kullanılarak pratik ve hızlı girişler sağlanabilir. Lot bazında giriş yaparak lot dağılımına göre hızlı girişler sağlanabilir.

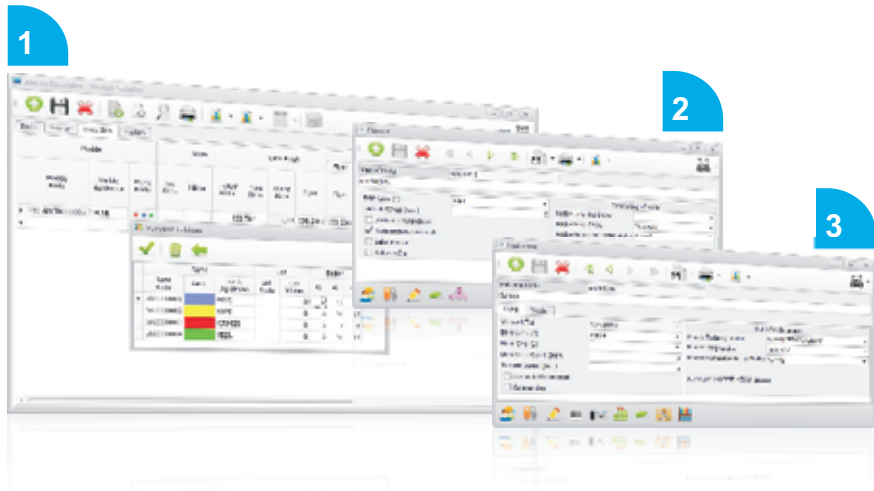
Ürün ihtiyaç yönetimi ile alınan siparişlere istinaden kullanılabilir envanter kalanı kontrol edilerek ihtiyaç tespitleri yapılabilir. Satış siparişlerinden, tanımlı tedarikçi grupları bazında sipariş kalan miktarı kadar ya da ihtiyaç miktarı kadar otomatik alım siparişleri oluşturulabilir.

Masraf yönetimi

Detaylı masraf tanımlama ve masraf özellikleri ile masraflar istenilen şekilde gruplandırılabilir ve raporlanabilir. Masrafların, üretimde, mağazada kullanılıp kullanılmayacağı veya sabit gider olup olmadığı belirlenebilir. Maliyet merkezi hiyerarşisindeki yeri seçilerek gruplama yapılabilir. Sabit gider ve değişken gider olarak tanımlanabilmesi ve raporlanabilmesi sağlanır. Masraf alım siparişleri ve faturaları analiz edilebilir.

Malzeme yönetimi

Detaylı malzeme tanımlama ve malzeme özellikleri ile malzemeler istenilen şekilde gruplandırılabilir ve raporlanabilir. Malzemeler, ürünlerden farklı kod yapısında ve özelliklerde ayrı tanımlanır ve yönetilir. Malzeme barkodları, fotoğrafları, ölçü tablosu ve depoda bulunduğu yer gibi birçok farklı detay, tanımlanarak gruplandırılabilir. Malzeme tedarik süreçleri üründen farklı olarak takip edilebilir. Malzemeler için farklı satın alma fiyatları oluşturularak satın almalarda kontrollü fiyat yönetimi sağlanabilir.



Depo Yönetimi

Artan ürün adetleri, sevkiyat adetleri, depo metrekareleri ve mağaza sayıları sonucu olarak sevkiyat ve mal kabul süreçlerinin optimizasyonu vazgeçilmez olmaktadır. Nebim V3 Depo operasyonlarıyla; firma işleyişine uygun olarak her depo için farklı süreçler belirlenebilir ve kullanıcıların bu süreçler dışında işlem yapması engellenebilir. Lojistik süreçleri ve entegrasyonu, depo bazında stok seviyeleri ve eksi kontrolleri ile kontrollü sevkiyat ve mal kabul işlemleri gerçekleştirilebilir.

Finansman Yönetimi

Müşteriler

Müşteri, müşteri adayı ve alt müşteri, bayi, konsinye bayi gibi tanımlamalarla farklı kodlama ve özelliklerle müşteri gruplandırılmaları ve analizleri yapılabilir. Müşterilere özel kampanya, iskonto, ödeme planları ve satış fiyatı belirlenebilir. Dinamik kredi limiti yönetimi ve alacak kapama işlemleri yapılabilir.

Tedarikçiler

Tedarikçi, atölye ve konsinye atölye gibi tanımlamalarla farklı kodlama ve özelliklerle tedarikçi gruplandırılmaları, tedarikçi ödeme planları ve analizleri yapılabilir. Tedarikçi fiyat listeleri yönetimi ve borç kapama işlemleri takip edilebilir.

Bankalar

Tüm banka işlemlerinin yürütülebildiği bu uygulama ile detaylı banka tanımlamaları ve özellik belirlemeleriyle gruplandırmalar yapılabilir. Banka açılış fişleri, para yatırma/çekme, virman işlemleri, gelen havale/EFT ve gönderilen havale/EFT işlemleri izlenebilir.

Kasalar

Detaylı kasa tanımlamaları ve özellikleriyle gruplandırmalar yapılabilir. Kasa işlemlerinde, aynı fiş içerisinde farklı para birimleriyle işlem yapılabilir ve anında dekont basılabilir. Kasa defteri dökümleri ve kasalar arası virman işlemleri pratik bir şekilde yapılabilir. Kasa analizleri ile ekstre, nakit kasa yekünleri ve personele kasa üzerinden yapılan ödemeler yönetilebilir.

Sipariş vermediğim ürünlerin stoka girişini engelleyebilir miyim?

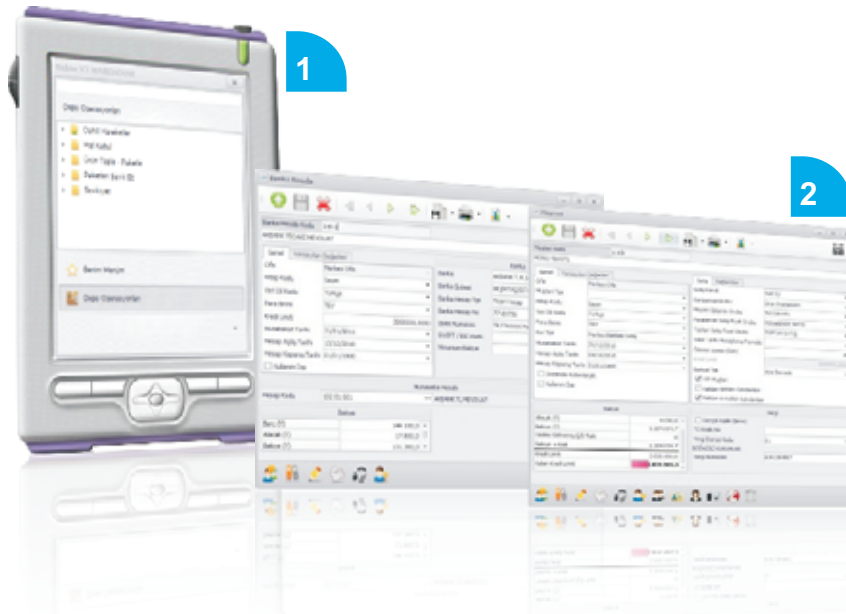
Sipariş almadığım ürünlerin sevkiyatını engelleyebilir miyim?

Eksi stok kontrolünü depo bazında belirleyebilir miyim?

Müşterilerime farklı özellikler tanımlayıp gruplandırabilir miyim?

Müşteri kredi limitlerini otomatik olarak belirleyebilir miyim?

Müşterilerimi alt müşteri olarak tarif edip tüm alt müşterilerimin borç alacaklarını tek cari hesap üzerinden yönetebilir miyim?



1-Mobil cihazlar üzerinde Nebim V3 Mobil Uygulamaları kullanılabilir.

2-Detaylı müşteri, tedarikçi, banka ve kasa tanımlamaları ve özellikleri ile istenilen şekilde gruplama ve raporlama yapılabilir.

Genel Muhasebe

Muhasebe fişi içerisinde asıl fişe ulaşıp değiştirebilir miyim?

İşlemlerimin anında muhasebeleşmesini sağlayabilir miyim?

E-Beyanname olarak KDV, Form BA, Form BS ve Damga Vergisi Beyannamesi verebilir miyim?

Oran analizleri yapabilir miyim?

Masraflarımı dönem bazında maliyet merkezlerine dağıtabilir miyim?

Sabit kıymet işlemlerimi muhasebeyle entegre edebilir miyim?

Personel ihtiyacına göre açık pozisyonlar belirleyip bunlara göre görüşmeler yapabilir miyim?

Personellerimin cari hesaplarını da tutabilir ve maaşlarıyla entegre ederek çalıştırabilir miyim?

Personele teşvik primi verip muhasebeleştirebilir miyim?

1-Hesap kodu kırımlarıyla hesap planının istenilen seviyede gurplandırılması sağlanır.

2-Muhasebe fişi içerisinde asıl fişe tek tuşla ulaşılabilir.

3-Asıl fişte yapılan değişiklik, muhasebe fişine anında yansır.

Gerçek zamanlı entegrasyon ile fiş kaydedildiğinde muhasebe fişi oluşması sağlanır. Muhasebe fişi içerisinde kaynak fişe tek tuşla ulaşılabilir ve kaynak fiş üzerinde yapılan değişiklik muhasebe fişinde otomatik güncellenir.

Resmi defter dökümleri yapılabilir ve beyannameler hazırlanarak XML formatında bildirimleri yapılabilir.

Mali tablolar ile bu tablolarda açıklanan verilerin oran analizleri yapılabilir.

Maliyet merkezleri ile masraflar dönemsel olarak analiz edilebilir.

Sabit kıymetlerle personele zimmetleme, sabit kıymet masraf, sigorta ve amortisman hesaplama ve değerlendirme bilgileri takip edilebilir.

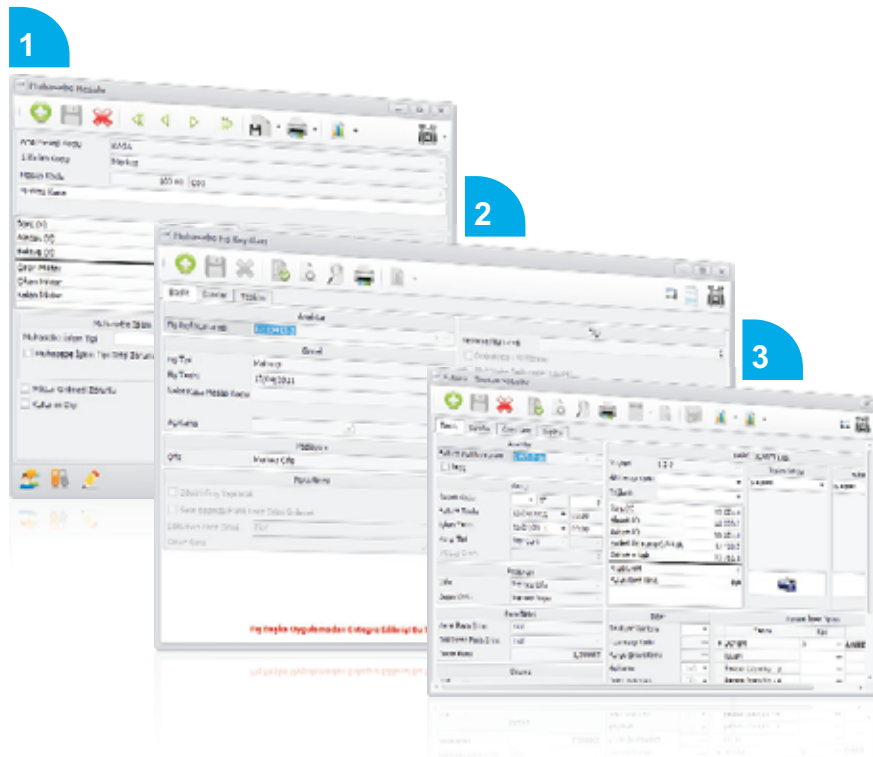
Satılan malın maliyetleri, seçilen maliyet yöntemine göre şirket, ofis ve depo seviyelerinde yapılabilir. Masraf faturaları alış ve satış faturalarına belirlenen oranlarda dağıtılabilir.

İnsan kaynakları ve personel ücretleri

İş başvuruları ve iş görüşme süreçlerinin takibi, açık iş pozisyonları ve görüşme sonuçlarına göre olumlu sonuçlanan başvuruların personel olarak atanması gerçekleştirilebilir. Teşvik primleri hesaplama ve bordro işlemleriyle muhasebe entegrasyonu gerçekleştirilebilir.

Personel tanımlamaları; kişisel bilgiler, vergi statüleri, izin planlamaları ve iş eğitim bilgileri gibi detaylarda personel gruplama ve analizleri yapılabilir.

Personel ücret, kazanç ve kesinti bilgileri, puantaj ve tahakkuk işlemleri ile SGK dökümleri yapılabilir.



Veri Ambarı

Nebim V3'deki bilgilerin hızlı ve esnek bir şekilde sorgulanabildiği raporlama ve analiz platformu

Nebim V3'de depolanan verilerin hızlı ve doğru analiz edilebilecek şekilde sunulması, rakamlara dayalı, hedeflerle karşılaştırarak analiz yapılabilmesi, güvenle kararlar alarak iş süreçlerinin verimli yönetilebilmesini sağlar.

- Nebim V3'den Nebim V3 Veri Ambarı'na aktarılan bilgiler, zengin KPI ve boyutlar sayesinde, kullanıcılar tarafından istenilen ayrıntıda, yüksek performans ile raporlanabilir.
- Ürün, lokasyon, müşteri, tedarikçi, tarih vb. bazında hiyerarşik yapılarda sorgulama yapılabilir. Örneğin, Bölge-Şirket-Ofis-Mağaza-Depo Veri ambarında, GMROI, markup, stok devir hızı KPI'ları sayesinde ürün kârlılıklarının kolaylıkla izlenebilmesi sağlanırken, GMROL, GMROF, Brüt Marj ve ortalama envanter değerleri ile mağaza bazında kârlılıklar izlenebilir.
- Alınan ve verilen sipariş ölçütleri ile, Sipariş Miktarı, Sevki Miktarı ve Kalan Miktar değerleri sayesinde sipariş takibi izlenebilir.
- Fatura Analizi ve İade Analizi Ölçütleri ile, Ortalama Fatura Tutarı, Fatura Sayısı, Fatura Satır Sayısı, Model Sayısı, Sepet Büyüklüğü analizleri yapılırken, yapılan satışa göre iade oranları analiz edilebilir.
- Firmalarda farklı rollerde çalışan ürün yöneticisi, mağaza koordinatörü, finansman yöneticisi, satın alma yöneticisi ve üst yönetim kişiler için üzerinde karar vereceği KPI'lar kolaylıkla sorgulanabilir.
- Satın Alma, Toptan Satış ve Konsinye Satış ile ilgili detaylı alış ve satış analizleri yapılabilir.
- Maliyet merkezi hiyerarşisinin tüm seviyelerine göre, mağaza, departman vb. yapılan giderler sorgulanabilir.
- Nebim V3'de depolanan veriler, veri ambarında farklı dillerde saklanarak sorgulama işlemlerinin bu dillerde yapılabilmesi sağlanır. Örneğin veriler İngilizce olarak da sorgulanabilir.
- Firmaların Bilgi İşlem ekipleri, Nebim V3 Veri Ambarı'na bağlanarak, web üzerinden ya da e-mail ile paylaşılacak raporları kolaylıkla hazırlayabilirler.

Ürünlerimin Markup, GMROI, devir hızı gibi bilgilerini analiz edebilir miyim?

Mağazalarımın GMROL, GMROF, Brüt Marj ve ortalama envanterlerini izleyebilir miyim?

Bire bir mağazalarımın cirolarını geçen yıl ile karşılaştırabilir miyim?

Operasyonel işlemlerimin hızını yavaşlatmadan detaylı ürün, mağaza ve müşteri analizleri yapabilir miyim?

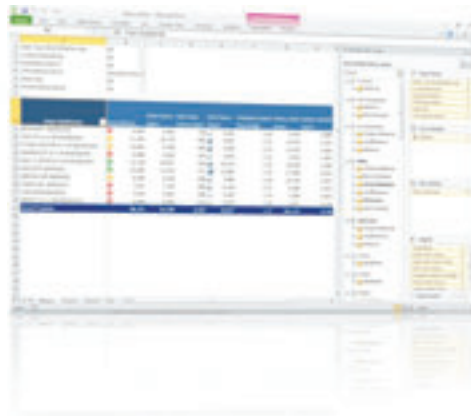
1-Nebim V3 Veri Ambarı, birçok araç ile ve yüksek sorgulama performansı ile raporlanabilir.

2-Nebim V3 kullanıcıları, Microsoft Excel arayüzünü kullanarak, veri ambarı küplerine erişerek kendi raporlarını hazırlayabilirler.

1



2



Nebim çözümleri hakkında daha fazla bilgi almak için
www.nebim.com.tr/nebimv3 adresini ziyaret edebilirsiniz.



BR Nebim V3 STE-TR1

Copyright © 2011 Nebim Neyir Bilgisayar Sanayii ve Hizmetleri A.Ş.

Nebim, Nebim V3, V3, Winner, Halojen, Winextra Nebim'in tescilli markalarıdır. Adı geçen diğer şirket ürün ve hizmet adları başka firmaların tescilli markalarıdır. Bu doküman yalnızca bilgi vermek amacıyla yöneliktir. İçerdiği belirmeler önceden bildirilmeden değiştirilebilir.

www.nebim.com.tr